

GIULIANO VALDIVIA PINTO

Urb. Tambo de Monterrico, Surco

Teléfonos: (51) 995-615-429

Email: giuliano@valdiviapinto.com

Linkedin: www.linkedin.com/in/giulianovaldiviapinto



MBA, Mg. Sc. en Agronegocios, Ingeniero de Industrias Alimentarias con estudios de Agronegocios en Harvard Business School y estudios del Ph.D en Gobierno de Organizaciones. Veinte años de experiencia profesional, de los cuales diez en posiciones de dirección en el sector agroindustrial. Poseo experiencia en áreas de dirección, ventas, I+D, operaciones, producción y finanzas. Realizo actividades de consultoría en agronegocios, en acopio de cultivos como palta, uva y arándanos, desarrollos comerciales, obtención de certificaciones de calidad, medio ambiente y seguridad y salud ocupacional, importación de semillas, insumos para agro y alimentos, planeamiento estratégico y competitividad. Emprendedor con desarrolladas habilidades de liderazgo, gestión, asertividad, negociación, iniciativa, creatividad, manejo de grupos y relaciones a todo nivel. Ingles nivel avanzado y alemán nivel intermedio.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

SOCIEDAD ANONIMA FAUSTO PIAGGIO

Empresa formuladora de pesticidas, fungicidas, nematocidas y fertilizantes foliares desde hace 80 años.

Jefe de Investigación y Desarrollo

2021 a la fecha

Responsable del área de Investigación y Desarrollo, encargado de direccionar ensayos y creación de nuevos productos, específicamente la división de insecticidas y fungicidas biológicos.

COSTA & VALDIVIA CONSULTORES S.A.C.

Empresa consultora orientada al desarrollo de proyectos de inversión y desarrollo de marcas.

Socio / Gerente General

2011 a la fecha

Responsable del manejo administrativo de la empresa. Encargado del área de servicios de planificación, finanzas, estudios de mercado, reingeniería, comercio exterior y operaciones.

- Creación departamento AgroIndustria en Rayma S.A. Empresa dedicada a la importación de agrotexiles y mallas metálicas. Liderando el equipo técnico comercial. (2020)
- Asesor en cultivos como uva, palta, arándanos y cultivos de invernadero. (2012 – 2020)
- Acopiador para diversas empresas de exportación de uva, palta, arándanos, quinua, ajo entre otros productos. (2015 – 2020)
- Desarrollo de Healthy Snacks bajo la marca Todo Sano, distribuidos en SPSA (Socio). Gestión de productores para lograr estandarización de calidad en producción agrícola. (2016 a la fecha)
- Desarrollo de bebidas nutraceuticas bajo la marca Moray, distribuidas en SPSA, tiendas ToGo, tiendas de conveniencia y especializadas, maquinas vending. (Socio). Apoyo a comunidades altoandinas mediante capacitación y compra de producción. (2017 a la fecha)
- Introducción al Perú de marcas americana de snacks: Wonderful Pistachios, BuddyFruits. (2012)

AGROWORLD

Empresa líder en producción y exportación de fresa, mango, palta, banano y arándano congelado

Gerente de Planta

2018 al 2020

Responsable de la gestión integral de planta, desde acopio hasta exportación de producto.

- Reingeniería de línea de proceso logrando un ahorro de 20% en gasto de mano de obra directa.
- Fortalecimiento del clima laboral logrando reducir la rotación de personal en 50%
- Gestión de productores de fresa de exportación, logrando controlar los LMR en fruta.

FUNDO PEPAS TROPICALES DEL PERU – GRUPO SILVESTRE

Fundo de 1,200 has. forma parte del grupo Silvestre. Produce y exporta espárrago convencional y palta Hass orgánica.

Gerente General

Abr – Dic 2017

Responsable de la gestión integral del fundo, desde ampliación de áreas de cultivo hasta el cierre comercial con clientes internacionales.

- Reestructuración organizacional reduciendo el gasto en 20% sobre lo encontrado.
- Implementación de ERP – Nisira y certificación GlobalGap.
- Prospección de clientes en mercado americano y europeo, logrando exportar a EEUU \$ 800M
- Saneamiento financiero de la empresa, reprogramando el pago a proveedores al 100%.

AG TRADING CORPORATION SAC

Empresa importadora de enmiendas de suelo y fertilizantes orgánicos. Busca desarrollar agricultura sostenible con productos innovadores que modifican la estructura biológica y física del suelo.

Gerente General Adjunto

2015 a 2017

Responsable de la introducción de productos al mercado peruano, estableciendo ensayos en diversas partes del país en cultivos como arándanos, uvas, palto. Responsable del área de operaciones, manejo comercial y financiero. Representación de marcas como Purebase, DeltAG y TerraBio.

- Formación y capacitación del equipo técnico comercial y asesoramiento a productores.
- Reducción de costos de fertilización en 35% para el cultivo de Quinoa y de 15% para uva Flame.
- Regeneración de suelos gracias al uso de enmiendas, dispersando sales y aislando metales pesados logrando bajar los niveles de cadmio en suelo y fruto.
- Reemplazo al uso de Cianamida con formulación: Despertar.

ALABAMA S.A.

Empresa importadora y comercializadora de semillas híbridas y fertilizantes orgánicos. Especializada en pastos, forrajes, hortalizas y flores. Con operaciones en Perú, Colombia, Ecuador y Costa Rica. Representante exclusivo de Takii Seeds.

Gerente General

2011 - 2014

Responsable del manejo comercial, administrativo y financiero de la empresa. Encargado de liderar la implementación del plan estratégico y desarrollo de mercados para nuevas variedades de semillas. Reporto al directorio.

- Reestructuración comercial de la empresa incrementando las ventas de \$2.8MM a \$4.4MM.
- Implementación del área de I+D logrando establecer ensayos en paralelo de diversas hortalizas en 3 regiones como mínimo.
- Introducción al mercado de línea de fertilizantes orgánicos Bioflora en cultivos agroindustriales como uva, palto y arándanos.

VALLEALTO – PRO VALLE ALIMENTOS S.A.C.

Empresa dedicada a la producción y comercialización de frutos secos y snacks. Líder en su categoría, orientada desde hace 30 años al mercado retail. Comercializa la marca Vallealto.

Gerente General

2009 – 2011

Responsable de planificar e implementar el plan estratégico, liderar el crecimiento y penetración de la marca, crear y desarrollar buenas relaciones con los clientes y proveedores. Encargado de la gerencia Comercial. Reporto al directorio.

- Crecimiento en ventas de \$2.2MM a \$2.8MM en dos años.
- Saneamiento financiero de la empresa.
- Desarrollo de nuevas formulaciones y presentaciones para el canal.
- Implementación del área de frituras.
- Encargado de la participación en la ExpoAlimentaria 2009 y negociación con distintos retails en Estados Unidos y Latinoamérica.

CORPORACION MISKI SA

Empresa agroindustrial líder en la exportación de pprika y otros capsicums en diversas presentaciones. Reporto a la gerencia general.

Jefe de Desarrollo y Soporte Agrícola

2008

- Fidelizar al cliente agrícola.

COMITÉ EJECUTIVO REGIONAL EXPORTADOR – PIURA

Proyecto del MINCETUR financiado por CAF. Busca fortalecer las capacidades de la comunidad empresarial a través de actividades regionales que garanticen la orientación de la región hacia los mercados internacionales.

Gerente

2007 – 2008

- Articular al gobierno central, gobierno regional, ONGs, Cámara de Comercio, Asociaciones de Productores y empresarios para definir y consensuar acciones sobre el PENX.

SOCIEDAD AGRÍCOLA VIR

Jefe de Aseguramiento de la Calidad – planta Chincha

2006 – 2007

FORMACION PROFESIONAL

PAD – Escuela de Dirección de la Universidad de Piura

Candidato a PhD. en Gobierno de Organizaciones.

Esperado al 2022

CENTRUM - Pontificia Universidad Católica del Perú.

MBA - Administración Estratégica de Empresas.

2005 - 2006

UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA LA MOLINA.

Magíster Scientiae en Agronegocios

1999 - 2001

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Ingeniero de Industrias Alimentarias

1993 - 1997

CURSOS DE ESPECIALIZACIÓN

HARVARD BUSINESS SCHOOL, Agribusiness Seminar

2013